

# Comment trouver son pourquoi, pour développer son activité !

Vous dirigez votre entreprise. Imaginez un instant que vous puissiez améliorer vos résultats financiers, et aussi donner un sens plus profond à votre travail. C'est exactement ce que la formation "Comment trouver son pourquoi, pour développer son activité !" peut vous offrir. Nous savons que chaque entreprise a un "Pourquoi" unique, sa raison d'être. C'est ce qui la distingue de vos confrères, ce qui la rend mémorable pour vos clients, et ce qui motive votre équipe à donner le meilleur d'elle-même. La recherche a montré que les entreprises qui sont alignées avec leur "Pourquoi" sont plus performantes et résilientes. En suivant cette formation, vous découvrirez comment définir votre "Pourquoi" de manière claire et inspirante. Vous apprendrez à l'intégrer dans votre stratégie, votre communication et votre culture d'entreprise. Les résultats sont tangibles : une meilleure rétention client, des employés plus engagés, et une croissance durable de votre entreprise. Notre formation est conçue pour être pratique et actionnable. Vous ne repartirez avec des connaissances, avec des outils concrets pour mettre en pratique votre "Pourquoi".



## Durée

2 JOURS (14 h) peut être fractionnés en 2 sessions  
En présentiel



## Public visé

Cette formation s'adresse aux agents immobiliers et mandataires immobiliers  
Accessibilité aux personnes en situation de handicap: (nous contacter)



## Niveau requis

Aucun



## Méthode pédagogique

- Alternance d'apports, d'ateliers, d'études de cas et d'échanges avec les participants
- Formation action : vous êtes "concepteur" et "animateur" pendant la formation, avec le feed-back personnalisé du formateur
- Au fil de vos propres mises en pratique et de l'observation des autres participants, vous progressez en confiance et en maîtrise des techniques du formateur
- L'apprentissage s'effectue dans un cadre ludique (Salle



## Objectifs

- Comment retrouver son dynamisme
- Acquérir et développer la foi en soi & ses services
- Maîtriser les techniques pour gérer son énergie et être efficace
- Apprendre à prendre plaisir dans ses actions et entreprises
- Trouver sa mission de vie par son travail idéal



## Programme

### Ma situation, ou j'en suis

- Points sur mes objectifs, mes blocages
- Point sur mes accélérateurs et mes freins
- Comment trouver son pourquoi et Définir ses objectifs à court, moyen et long terme

### Les règles de métaphysique

- Les lois :
  - ✓ Causalité
  - ✓ Le mental
  - ✓ Les règles du « je »
- Comprendre le hasard
- Analyser ses dualités pour réussir
- Le pouvoir de la pensée positive

### Comprendre comment fonctionne le pourquoi

- Le cercle d'or
- Sortir de ses dualités
- Comprendre les notions d'égo – mental - le soi
- Reprendre confiance en soi
- Comprendre comment nos pensées déterminent notre quotidien
- La notion de but personnel
- Les différents états du moi (confiance et estime de soi)

### Trouver son pourquoi

- Sa boussole intérieure
- Réguler ses émotions
- Prendre conscience de ses missions



en lumière du jour spacieuse dans un espace propice à des formations réussies - WiFi - Ecran HD tactile - Présentations PowerPoint) les participants fournissent un investissement personnel important (participation, sortie de zone de confort) avec plaisir

- Cas pratiques et jeux de rôle reprenant des situations réelles du milieu professionnel
- Nombreux échanges avec le participant et apports du formateur

*Session de 6 à 12 participants*



## Prix

Inter : 490€ht (588€ttc) par personne  
Intra : contactez-nous

- Transformer ses freins en opportunités d'actions

### Les plus :

- Pédagogie active et forte participation du stagiaire
- Une documentation complète, reprenant les principaux contenus de la formation est remise à chacun ainsi qu'un livret reprenant les points clefs pour favoriser la mise en application et les axes d'amélioration
- Nos formateurs sont des spécialistes certifiés ayant une double compétence comportementale et vente avec une grande expérience terrain
- Travail sur les situations concrètes des participants

### Suivi et évaluation des acquis :

- Sanction de la formation : Attestation de présence et attestation loi ALUR
- Les stagiaires sont évalués tout au long de la formation à travers de nombreux exercices pratiques et mises en situation attestant de l'acquisition du niveau d'autonomie du participant

