

Les étapes incontournables de la création ou reprise d'une entreprise

Vous allez ou vous venez de créer votre entreprise. La réussite de votre entreprise dépend de votre développement commercial ! Participez à cette formation pour acquérir les fondamentaux de la création d'entreprise et assurer ainsi le développement commercial de votre entreprise. Cette action de formation permet d'identifier les écueils liés la création d'entreprise, de sa gestion financière, à la communication, en passant par sa stratégie commerciale pour y trouver toutes les réponses !



Durée

3 JOURS (21 h) fractionnés en 6 sessions

En présentiel OU distanciel



Public visé

Entrepreneurs, dirigeants, indépendant, artisans et commerçants, demandeurs d'emplois



Modalités d'accès & accessibilité

Délai d'accès : inscription minimum 48 h avant la date de formation inter-entreprise

Accessibles à tous, y compris aux personnes en situation de handicap (voir page 11)



Niveau requis

Avoir un ordinateur et être à l'aise avec l'outil informatique



Méthode pédagogique

- Alternance d'apports, d'ateliers, d'études de cas et d'échanges avec les participants
- Formation action : vous êtes "concepteur" et "animateur" pendant la formation, avec le feed-back personnalisé du formateur
- Au fil de vos propres mises en pratique, et de l'observation des autres participants, vous progressez en confiance et en



Objectifs

- Établir / clarifier son projet d'entreprise
- Établir / mettre à jour son analyse stratégique
- Définir / mettre à jour ses axes stratégiques et décliner son plan commercial
- Valider son modèle économique
- Construire / mettre à jour son business plan
- Définir / Construire la stratégie de communication
- Construire ses indicateurs et ses tableaux de bord d'activité et financiers



Programme

PRÉALABLE = Entretien individuel

session 1 = Quel projet d'entreprise ? Vision > Valeurs > Mission

session 2 = Quelle stratégie d'entreprise ? stratégie commerciale?

session 3 = Bâtir son plan d'action commercial

session 4 = Bâtir son modèle économique & définir ses objectifs C.A

session 5 = Pourquoi & Comment communiquer? Quels outils?

session 6 = Tableaux de Bord de pilotage

Les plus :

- Pédagogie active et forte participation du stagiaire
- Une documentation complète, reprenant les principaux contenus de la formation est remise à chacun ainsi qu'un livret reprenant les points clefs pour favoriser la mise en application et les axes d'amélioration
- Nos formateurs ont une grande expérience terrain
- Travail sur les situations concrètes des participants
- L'accompagnement à la création/reprise d'entreprise peut être suivi à différentes étapes du projet, soit en amont de la création d'entreprise, soit après la création de l'entreprise.

Option : possibilité d'accompagnement individuel terrain

Suivi et évaluation des acquis :

- Sanction de la formation : Attestation de présence et attestation loi ALUR
- Les stagiaires sont évalués tout au long de la formation à travers de nombreux exercices pratiques et mises en situation attestant de l'acquisition du niveau d'autonomie du participant



maîtrise des techniques du formateur

- L'apprentissage s'effectue dans un cadre ludique (Salle en lumière du jour spacieuse dans un espace propice à des formations réussies - WiFi - Ecran HD tactile - Présentations PowerPoint) les participants fournissent un investissement personnel important (participation, sortie de zone de confort) avec plaisir
 - Cas pratiques et jeux de rôle reprenant des situations réelles du milieu professionnel
 - Nombreux échanges avec le participant et apports du formateur
- Session de 1 à 8 participants*

